

Centro de Innovación y
Emprendimiento de Fuenlabrada

FUEN
lab



PÍLDORA FORMATIVA • jueves, 26 de marzo | DE 10 A 13 H

Técnicas de negociación para emprendedores/as

La negociación es una actividad universal y diariamente todos nos pasamos buena parte de nuestra vida negociando, tanto en el terreno profesional como personal. Cualquier negociación puede entenderse como un proceso mediante el cual las partes, buscan y acuerdan un intercambio de cosas de valor de una manera civilizada.

CONTENIDO

Introducción | Importancia de negociar | Conceptos sobre negociación | Tipos de negociación | Objetivos de la negociación | Proceso de negociación | Planificación de la negociación | Lenguaje y comunicación en la negociación | Técnicas, destrezas y estrategias de negociación | Ejercicio práctico

• Impartido por Carlos Franco Hurtado, gerente de Akemi Consulting.

LA PARTICIPACIÓN ES GRATUITA Y ABIERTA PREVIA INSCRIPCIÓN EN WWW.FUENLAB.NET

MÁS INFORMACIÓN EN:

📍 FUENlab (c/ Getafe nº 13), horario de 9:30 a 14:00 y de 16:00 a 18:00 🌐 www.fuenlab.net

☎ Teléfono: 91 690 96 15 ✉ e-mail: fuenlaemprende@cife-fuenlabrada.es

